

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Cán Bộ Thị Trường Khu Vực Từ Lạng Sơn Đến Thanh Hóa

Công Ty CP Vissai Ninh Bình

- ✓ MỨC LƯƠNG: **08 - 15 triệu**
- ✓ ĐỊA ĐIỂM: [Lạng Sơn](#), [Ninh Bình](#), [Hà Nội](#), [Bắc Ninh](#), [Toàn quốc](#)
- ✓ CẤP BẬC: **Nhân viên cán bộ thị trường.**
- ✓ HÌNH THỨC LÀM VIỆC: Toàn thời gian cố định
- ✓ SỐ LƯỢNG CẦN TUYỂN: **10**
- ✓ HẠN NỘP HỒ SƠ: **28-02-2022**
- ✓ NGÀNH NGHỀ: **Phát triển thị trường Kinh doanh - Thương mại Xây dựng**
- ✓ YÊU CẦU KINH NGHIỆM: **1 năm**
- ✓ YÊU CẦU BẰNG CẤP: Tốt nghiệp Cao đẳng, Đại học chuyên ngành kinh tế, Marketing, Tài chính, Quản trị kinh doanh.
- ✓ YÊU CẦU GIỚI TÍNH: Không yêu cầu

I/ MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Lập kế hoạch làm việc theo thời hạn, chia nhỏ mục tiêu sản lượng đến các đại lý hàng tháng
- Thực hiện báo cáo ngày, tuần, tháng theo yêu cầu của công ty
- Hỗ trợ chuẩn bị thông tin, hồ sơ thầu, trực tiếp nhận phản hồi từ khách hàng, báo cáo cho quản lý trực tiếp, đưa ra các ý kiến/giải pháp tương ứng
- Tư vấn, giới thiệu sản phẩm và chăm sóc đại lý,
- Trực tiếp triển khai mở rộng thị trường theo sự phân công của quản lý nhằm nâng cao thị phần
- Phân tích thông tin thị trường: đánh giá dung lượng thị trường, phân cấp đại lý, phân tích đối thủ cạnh tranh, thói quen tiêu dùng, đề xuất các phương án nâng cao chất lượng dịch vụ và gia tăng thị phần
- Theo dõi và thực hiện kết nối nội bộ: tham gia các cuộc họp bộ phận bán hàng hoặc các cuộc họp chức năng (nếu có)

II/ QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG

- Lương cơ bản 4-6 triệu + Chế độ phụ cấp, công tác phí + Thưởng.
- Được hưởng lương tháng 13 + thưởng lễ tết + thưởng tháng, thưởng quý, thưởng cuối năm + các chế độ phúc lợi (sinh nhật, hiếu, hỷ,...)
- Lương thử việc: 85% lương chính thức.
- Được ký Hợp đồng lao động, đóng BHXH, BHYT, BHTN đầy đủ theo quy định của Pháp luật.
- Lộ trình thăng tiến rõ ràng khi đạt và vượt các chỉ tiêu KPI.
- Được đào tạo, nâng cao nghiệp vụ thường xuyên

III/ YÊU CẦU CÔNG VIỆC

- Kinh nghiệm: Có ít nhất 01 năm làm việc trong các lĩnh vực xây dựng, bất động sản, xi măng.
- Tốt nghiệp: Cao đẳng, Đại học chuyên ngành kinh tế, Marketing, Tài chính, Quản trị kinh doanh.
- Có mối quan hệ tốt với các cơ quan, ban ngành trong các lĩnh vực bất động sản, xây dựng là lợi thế
- Kỹ năng:
 - Cơ bản làm việc với word, excel, powerpoint
 - Làm việc nhóm
 - Giao tiếp tốt
 - Thích nghi và học hỏi
 - Tập trung khách hàng

IV/ YÊU CẦU HỒ SƠ: CV Ứng tuyển

- ✓ Đơn xin việc.
- ✓ Bản khai lý lịch (có xác nhận của địa phương hoặc đơn vị quản lý).
- ✓ Bằng tốt nghiệp theo chuyên ngành ứng tuyển (bản sao công chứng)
- ✓ Bản sao giấy khai sinh.
- ✓ Giấy khám sức khỏe (03 tháng trở lại đây do bệnh viện cấp huyện trở lên cấp).
- ✓ Giấy xác nhận nhân sự, không mắc các tệ nạn xã hội và vi phạm pháp luật của UBND xã-phường hiện đang cư trú.
- ✓ Bản sao chứng minh nhân dân hoặc thẻ căn cước đã công chứng,
- ✓ Bản sao hộ khẩu.
- ✓ Bản sao sổ bảo hiểm (nếu có).
- ✓ Nộp 04 ảnh mới nhất cỡ 4x6 (1 tháng trở lại đây)

Các ứng viên ghi rõ số điện thoại liên hệ trên hồ sơ xin việc.

V/ THỜI GIAN NHẬN HỒ SƠ:

- ✓ Nộp hồ sơ từ ngày: 14/02/2022 đến ngày 28/02/2022.
- ✓ Phòng vấn sơ tuyển: sẽ liên hệ trực tiếp với ứng viên.
- ✓ Để biết rõ thông tin các ứng viên liên hệ trong giờ hành chính với Ms Đạm: số ĐT: **0988 378 606**.

VI/ ĐỊA ĐIỂM NHẬN HỒ SƠ:

Ban kinh doanh nội địa, Tầng 3, Khách Sạn Vissai, 848 Trần Hưng Đạo, Tp.Ninh Bình, Tỉnh Ninh Bình.

Ghi chú:

- ✓ Nộp hồ sơ trực tiếp tại văn phòng Ban kinh doanh nội địa hoặc qua đường bưu điện;
- ✓ Không phải nộp bất kỳ khoản phí nào kèm theo;
- ✓ Hồ sơ không trúng tuyển sẽ không được hoàn trả lại.

Nơi nhận:

- Ban lãnh đạo Cty (để b/c);
- Webservice Cty;
- Lưu Vp.

BAN KINH DOANH NỘI ĐỊA



PHÓ BAN KINH DOANH NỘI ĐỊA

Phạm Văn Giang

